

Episode 3: SBA Loan Products, New Veteran Owned Small Business Certification



Hola y bienvenido al Podcast de Arkansas Business Navigator, el programa que revisa los recursos de la Administración de Pequeñas Empresas de EE. UU. y de Arkansas Business Navigator disponibles para apoyar a las pequeñas empresas y a los emprendedores en estado natural.

Soy Brandon Mathews y en el episodio de hoy se presentan algunos de los productos de préstamos de la SBA, sus requisitos y cómo acceder a ellos; cambios realizados en el programa de certificación de veteranos de pequeñas empresas y próximos eventos de Navigator. Así que profundicemos.

Intro Music

¡Es mi dinero y lo necesito ahora! Todos recordarán ese comercial de principios de la década de 2000 sobre la empresa de servicios financieros diversificados, J.G. ¿Wentworth? Yo era un niño entonces, pero ese comercial se ha quedado conmigo durante más de 15 años, y aunque el contexto es diferente, creo que las personas que aparecen en los comerciales y los empresarios de hoy necesitan dinero y están buscando fuentes. La SBA tiene algunos productos que pueden ayudar a los propietarios de pequeñas empresas a acceder al capital y al financiamiento que necesitan para iniciar, hacer crecer o reinventar su negocio. Voy a compartir algunos detalles sobre tres productos ofrecidos por la SBA, pero antes de entrar en detalles, hay algunas cosas que debe saber sobre la SBA y los préstamos. Número uno, la SBA no otorga préstamos a empresas; en cambio, los prestamistas como bancos o cooperativas de crédito otorgan el préstamo a la empresa y la SBA proporciona al prestamista una garantía sobre una parte del préstamo para limitar su riesgo y exposición en caso de que las cosas no funcionen con la empresa. Hay docenas de prestamistas locales, estatales y nacionales en todo Arkansas que ofrecen préstamos de la SBA y puede encontrar uno utilizando la herramienta Lender Match creada por la SBA. Dejaré un enlace en las notas del programa.

Entonces, ¿cuándo es el momento adecuado para obtener un préstamo comercial tradicional de un banco en lugar de un producto de préstamo de la SBA? Los bancos tienen un cliente ideal y toman en consideración varios factores, como la garantía, su puntaje crediticio, el flujo de caja de la empresa, si se trata de una empresa nueva o existente, y las condiciones actuales del mercado. Si usted es alguien con un crédito excelente, experiencia en administración, grandes reservas de efectivo y garantías y una idea de negocio sólida, es probable que el prestamista se sienta cómodo otorgando un préstamo interno. Pero, ¿qué pasa si no tiene experiencia en administración, su crédito está bien, pero no excelente, y tiene fondos iniciales y garantías limitados? Esta situación podría ser el momento adecuado para que usted y su prestamista hablen sobre los productos de préstamo de la SBA.

Transition music

El Programa de Préstamos 7(a) es el programa de préstamos más común de la SBA y generalmente se considera el más versátil. Los usos básicos del préstamo 7(a) incluyen capital de trabajo a largo y corto plazo, fondos rotatorios basados en el valor del inventario existente y cuentas por cobrar, compra de equipos, maquinaria, accesorios, suministros o materiales, bienes raíces, incluidos terrenos y edificios, iniciar un nuevo negocio o comprar uno existente. Incluso puede refinanciar la deuda comercial existente si se cumplen ciertas condiciones. Puede solicitar hasta \$5 millones con una garantía del 85% sobre \$150,000 o menos, y una garantía del 75% para préstamos superiores a \$150,000 hasta \$3,75 millones. Eso es mucho dinero en efectivo. La SBA establece tasas de interés máximas para diferentes montos en función de la tasa preferencial más un porcentaje. En el momento de este registro, la tasa preferencial es del 7%, lo que significa que las tasas de interés fijas máximas oscilan entre el 10% y el 13,5%, dependiendo de la solicitud total de préstamo. En términos generales, los plazos de los préstamos 7(a) son de 10 a 25 años, según los usos del proyecto y la capacidad de pago. Por ejemplo, el capital de trabajo, muebles, accesorios y equipos no debe exceder los 10 años, pero puede haber excepciones. Los bienes inmuebles tienen un máximo de 25 años.

El segundo producto de préstamo de la SBA se llama Préstamo 504 y se otorga a través de una empresa de desarrollo certificada o CDC, que es una entidad autorizada por la SBA. Este programa tiene más limitaciones sobre cómo se pueden utilizar los fondos que el préstamo 7(a), pero es un excelente producto para necesidades de activos fijos a largo plazo, como compras de bienes raíces, construcción de nuevas instalaciones, mejora o modernización de terrenos, calles, servicios públicos, y paisajismo. No puede utilizar un préstamo 504 para capital de trabajo o para consolidar, pagar o refinanciar deudas. También se excluyen las inversiones en bienes inmuebles de alquiler. El monto máximo del préstamo también es de \$5 millones y algunos proyectos o tipos de negocios son elegibles para recibir hasta \$5,5 millones. Los préstamos 504 también difieren en estructura de los préstamos 7(a) porque hay tres partes involucradas en lugar de dos. Un CDC presta el 40% del proyecto, un prestamista como un banco o una cooperativa de crédito presta el 50% y usted sería responsable del 10% del préstamo. En algunos casos, es posible que deba proporcionar hasta un 20% si es un negocio nuevo o si se trata de una propiedad de uso especial, por ejemplo. A diferencia del préstamo 7(a), sólo la parte del préstamo CDC tiene una garantía de la SBA. La parte del préstamo de la CDC puede tener plazos de 10, 20 o 25 años, mientras que la parte del prestamista puede tener un plazo más corto. Esto significa que tendrá dos préstamos que ofrecerán flexibilidad de pago. 504 Las tasas de interés de los préstamos son fijas y están vinculadas a un incremento por encima de la tasa de mercado actual para las emisiones del Tesoro de Estados Unidos a 5 y 10 años.

Pero, ¿qué pasa si no necesitas 100.000 dólares o millones de dólares en financiación? El último programa de préstamos de la SBA para hoy son los micropréstamos. Los micropréstamos proporcionan hasta \$50,000 a una empresa y se accede a ellos a través de un prestamista comunitario sin fines de lucro asociado con la SBA. Este tipo de préstamo es flexible y puede utilizarse para capital de trabajo, inventario, suministros, muebles y accesorios, y equipo. No se puede utilizar un micropréstamo para pagar deudas existentes ni para comprar bienes inmuebles. Los plazos máximos normalmente no superan los siete años y las tasas de interés, el monto del préstamo y los requisitos del prestamista los establece el prestamista intermediario sin fines de lucro que otorga el préstamo. Arkansas tiene tres

organizaciones que ofrecen micropréstamos de la SBA, dos de ellas ubicadas en Fayetteville y Huntsville. El otro tiene su sede en Texas. Como tal, cada aplicación y experiencia puede variar ligeramente.

Si bien hay muchos otros programas que se ofrecen a través de la SBA, los programas 7(a), 504 y Microloan son tres de los productos más comunes que se ofrecen. Cada uno tiene su propio conjunto de ventajas y todos están diseñados para ayudar a los propietarios de pequeñas empresas a acceder a capital que de otro modo no podrían conseguir. Consulte las notas del programa para acceder a los enlaces al sitio web de la SBA que explica más detalles sobre cada programa, la elegibilidad y cómo presentar la solicitud. También puede comunicarse con cualquiera de los socios de Arkansas Business Navigator o con los Centros de desarrollo tecnológico y para pequeñas empresas de Arkansas en todo el estado.

Transition

Recientemente pasó el Día de los Veteranos y la administradora de la SBA, Isabella Guzmán, jefa de la Administración de Pequeñas Empresas de EE. UU., anunció el próximo lanzamiento del nuevo Programa de Certificado de Pequeñas Empresas para Veteranos de la SBA. El Centro de Verificación y Evaluación (CVE) del VA transferirá el proceso de verificación a la SBA, alineándose con otros programas de certificación empresarial que ya supervisan. Este cambio es parte de la Ley de Autorización de Defensa Nacional de 2021 y está previsto que entre en vigor el 1 de enero de 2023. Entonces, ¿qué debería hacer si es un veterano y opera un negocio? ¡No entrar en pánico! Las empresas verificadas por el CVE del VA a partir del 1 de enero de 2023 recibirán automáticamente certificaciones de la SBA por el resto del período de elegibilidad de la empresa. Todas las empresas verificadas por el VA a partir de la fecha de transferencia del 1 de enero de 2023 recibirán una extensión de un año de su elegibilidad, lo que brindará a los veteranos un año adicional para obtener la recertificación bajo el nuevo sistema de la SBA. Si ya está confundido, y eso es razonable, consulte el enlace en las notas del programa para obtener más información sobre los cambios, a quién afecta y cuándo se llevan a cabo. La SBA y VA están trabajando para que la transición sea lo más fluida posible y para comunicar los cambios y actualizaciones a todas las partes interesadas y socios. Además, si es un veterano, cónyuge de un veterano que quiere dedicarse a la contratación gubernamental. Mis colegas del Centro de Asistencia Técnica y Adquisiciones de Arkansas son un excelente recurso gratuito que lo ayuda a ser elegible para contratos con el gobierno local, estatal y federal, y a identificar y solicitar contratos. Puede conocer más sobre sus servicios sin costo ingresando a ptac.uada.edu/.

Transition Music

A medida que se acerca la temporada navideña, el evento Arkansas Business Navigator está llegando a su fin. Hay una oportunidad que quería compartir contigo. Sin acceso a una financiación adecuada o conocimientos de educación financiera, la mayoría de los emprendedores no podrán iniciar sus negocios ni hacer crecer sus empresas existentes. En este seminario web de dos horas, el entrenador Shaterial Starnes, autor y editor de *Navigating The Credit Repair Maze* y *Top Ten Credit Repair Tips*, analizará la importancia de generar crédito personal y brindará consejos para aumentar y mantener un buen puntaje crediticio. El seminario web se titula "¿Es usted digno de crédito?" y tendrá lugar el 19 de enero, de 18 a 20 horas. Comuníquese con Angela Gardner para obtener detalles de registro al 501-804-6759.

Puede consultar arbusinessnavigator.com para ver otros eventos que ocurren en línea y en todo el estado.

Transition Music – Q&A

Muy bien, ahora es el momento de mi parte favorita del podcast, nuestras preguntas y respuestas para los oyentes. Puede enviar una pregunta para que sea respondida en el podcast ingresando a uaex.uada.edu/abn-podcast y haciendo clic en "Enviar una pregunta de podcast". Realmente queremos saber de usted y hacer que el podcast sea lo más atractivo posible. La pregunta de esta semana es: "¿Cuándo es el momento adecuado para hablar con un banco sobre la obtención de un préstamo? Tengo un trabajo de tiempo completo y un trabajo secundario, pero necesito comprar más equipos e inventario si quiero convertir esto en mi trabajo principal".

Ah, esto es bueno. Mi sugerencia es programar una reunión con su banco, cooperativa de crédito o institución crediticia y ver qué información necesitan y qué esperan de los clientes. No hay nada de malo en comunicarse y hacerlo hace que la reunión de financiamiento sea mucho más fácil ahora que ha tenido una conversación inicial. Acabo de terminar una serie de talleres en los condados de Stone, Izard y Lawrence hablando sobre el acceso al capital. A Kam y a mí, a través del programa Arkansas Business Navigator, nos encantaría hablar con usted sobre su idea de negocio y cuáles podrían ser los próximos pasos para convertirla en un trabajo de tiempo completo. La forma más sencilla de contactar con nosotros es accediendo a nuestra web, uaex.uada.edu/abn, y reservando hora con nosotros en nuestro calendario. También puede enviarnos un correo electrónico a bmathews@uada.edu o kgomez@uada.edu.

Eso es todo.

Outro Music

Gracias por escuchar el podcast. Considere suscribirse para recibir notificaciones cuando salgan nuevos episodios. Si esta información le resultó útil, le agradeceríamos mucho que dejara una reseña en Apple Podcasts, Spotify o dondequiera que escuche. Si desea hacer una pregunta, para ser respondida en el programa. Vaya a uaex.uada.edu/abn/podcast y complete el formulario. El podcast Arkansas Business Navigator es producido por Brandon L. Mathews y Kamelle Gomez. Nuestra música fue creada por Music Unlimited de Pixabay. Arkansas Business Navigator es un programa Arkansas Small Business and Technology Development Center ubicado en la universidad de Arkansas de Little Rock y está financiado en parte a través de una subvención a través de la Administración de Pequeñas Empresas de EE. UU. Todas las opiniones, conclusiones o recomendaciones expresadas en este documento son las de los autores y no reflejan necesariamente los puntos de vista de la SBA. Para obtener más información sobre Arkansas Business Navigator o cómo acceder a recursos gratuitos, visite arbusinessnavigator.com.

*** SHOW NOTES ***

SBA Loan Products

[7\(a\) Loans](#)

[504 Loans](#)

[Microloans](#)

[SBA Lender Match Tool](#)

Veteran Owned Small Business Resources

[Veteran Small Business Certification Program](#)

[Center for Verification and Evaluation \(CVE\) Transfer: FAQ](#)

Arkansas Business Navigator Spokes

[Arkansas Human Development Corporation](#)

[Arkansas State Chamber of Commerce:](#)

[Central Arkansas Library System \(Rock It! Lab\)](#)

[East Arkansas Enterprise Community](#)

[Phoenix Youth & Family Services](#)

Events

January 19th, 2023 - Are you Credit Worthy?"

Contact Angela Gardner, 501-804-6759

Small Business Administration and Arkansas Business Navigator Resources

[UADA ABN Website](#)

[ABN Podcast](#)

[ABN Website](#)

[SBA Website](#)

[ASBTDC Website](#)